

Wir suchen ab sofort für unseren Standort Hutthurm in Vollzeit oder Teilzeit:

## Mitarbeiter Marketing und Vertrieb (m/w/d)



### WAS WIR MACHEN

Wir unterstützen namhafte Unternehmen in den Bereichen Datenschutz, Informationssicherheit und Compliance – bundesweit und international. Unsere Leistungen umfassen unter anderem die Stellung des externen Datenschutz-, Informationssicherheits- als auch Compliancebeauftragten, Auditierung und Schulung sowie die Einführung von ISMS und die Vorbereitung auf Zertifizierungen.

Unser Ziel ist es, Datenschutz und Informationssicherheit für unsere Kunden einfach, sicher und smart zu machen. Wir begleiten Kunden sowohl projektbasiert als auch langfristig mit praxisnahen Lösungen.

### DEINE AUFGABEN

- » Unterstützung im gesamten Vertriebs- und Angebotsprozess
- » Konzeption und Steuerung von B2B Marketing- und Vertriebsstrategien
- » Planung und Umsetzung von Marketingkampagnen
- » Betreuung unseres Außenauftritts: Website-Content, SEA/SEO, Social-Media- und Newsletterversand, verantwortlich für unsere CI/CD
- » Identifizierung von Kundenbedürfnissen und analysieren der Kundenanforderungen
- » Planung und Durchführung von Netzwerkveranstaltungen und Messen
- » Organisation, Gestaltung und Platzierung von Anzeigen
- » Akquirierung neuer Geschäftsfelder und Etablierung der Key-Kontakte

\* Wir möchten schwerbehinderte Menschen ausdrücklich auffordern, sich bei uns zu bewerben. Bei gleicher Eignung werden wir diese bevorzugt berücksichtigen.

### DEIN PROFIL

- » Abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft mit Schwerpunkt Marketing/Kommunikation/Medien o. vergleichbar oder eine passende kaufmännische Ausbildung
- » Quereinsteiger aus Marketing & Vertriebsnahen Berufen anderer Branchen ausdrücklich willkommen – wir versorgen euch schon mit dem nötigen Fachwissen!
- » Erfahrung im Vertrieb, oder Content Marketing im B2B wünschenswert
- » Gutes Technisches Verständnis und Kreativität
- » Selbstständige und engagierte Arbeitsweise
- » Professionelles Auftreten, Verhandlungssicherheit, Spaß am Vertrieb und die Leidenschaft neue Marktchancen zu erobern
- » Eigeninitiative und Eigenverantwortlichkeit
- » Gutes Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen, Freundlichkeit und serviceorientierte Kommunikationskompetenz

## AUF DICH WARTEN VIELE SPANNENDE BENEFITS



unbefristete Festanstellung



Arbeiten im Homeoffice



leistungsgerechte Entlohnung



flache Hierarchien



modernste Büroausstattung



flexible Arbeitszeiten



30 Urlaubstage jährlich



betriebliche Altersvorsorge



Entwicklungsmöglichkeiten



E-Bike-Leasing



freie Parkplätze & Lademöglichkeiten



echter Teamgeist



kostenlose Getränke & Obst



tolle Firmenevents



**Dein Kontakt für alle Fragen rund um Deine Bewerbung bei aigner business solutions:**  
Heike Hollenberg | Assistenz der Geschäftsführung  
Phone: +49 (0)8505 91927-29  
[jobs@aigner-business-solutions.com](mailto:jobs@aigner-business-solutions.com)

**Wir freuen uns auf Dich!**

[aigner-business-solutions.com/jobs](https://aigner-business-solutions.com/jobs)